ispmanager

Ispmanager: с чем пришли и к чему идем в 2025





Федор Богомолов

CEO ispmanager

Из «бизнеса» в «хост»: предыстория

Business

- Отдельная архитектура
- Все функции сначала в более массовых тарифах
- Часть функций не переносилась

Host

- Унификация архитектуры
- Апгрейд тарифа за счет переноса функций Business
- Доступность новых фич для всех пользователей сразу



С 1 июня — останавливаем заказ новых лицензий Business EOL — 2026 год

Какие функции «бизнес» переехали в «хост»



Реселлинг ресурсов



Расширенное управление IP-адресами



Интеграция c IPmanager



Лимит на отправку почтовых сообщений



Настройка адреса панели по домену (nginx-прокси)



Статистика по CloudLinux (ограничения CloudLinux, нагрузка LVE)



Политика использования префиксов в имена FTP-пользователей, баз данных и пользователей баз данных

Какие функции «бизнес» переехали в «хост»



Статистика потребления ресурсов сервера



Подключение технических доменов

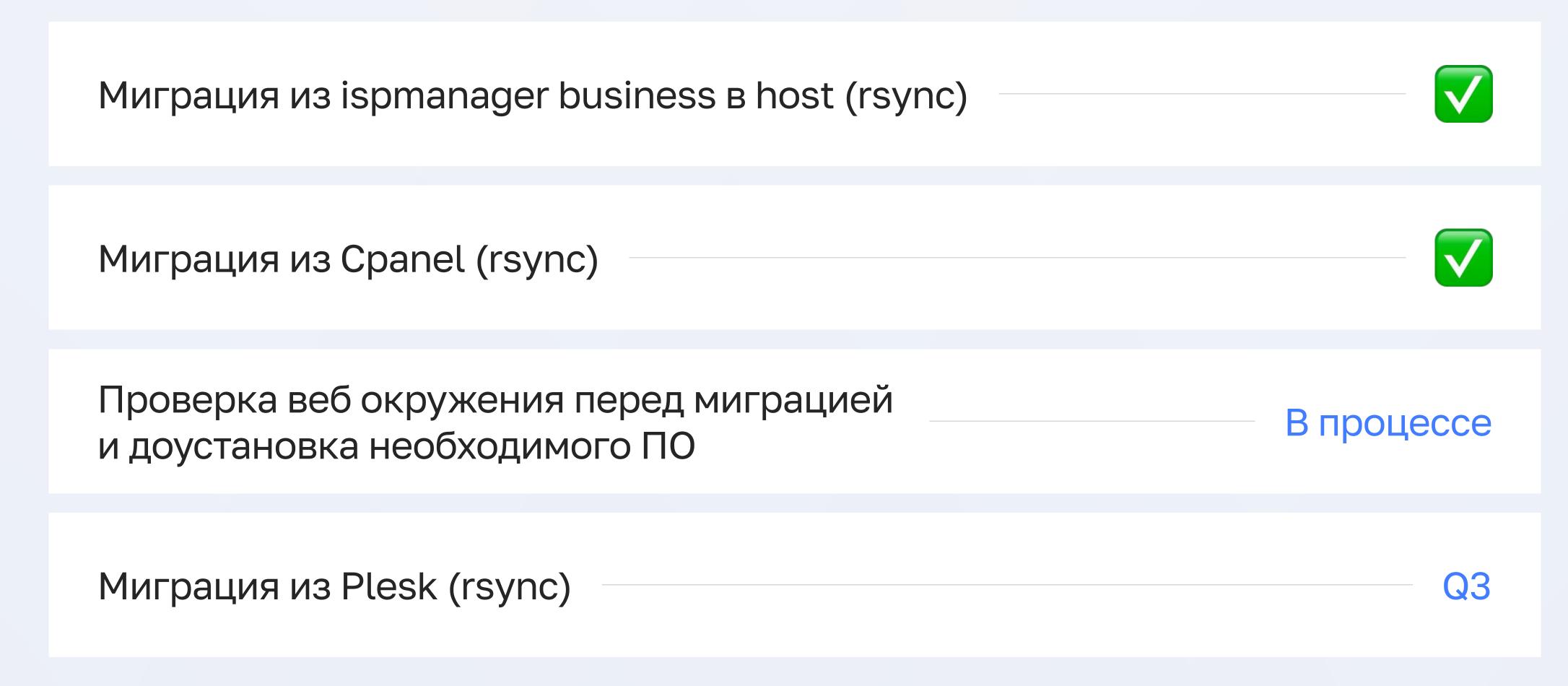


Политика смешивания доменных имен, оверселлинга и роли автоматически найденных IP-адресов



Лимиты на потребление ресурсов для пользователей

А что там с миграцией?



Что в планах?



Поддержка LiteSpeed



Поддержка WAF



Упрощённая установка WordPress + WP ToolKit



Обновлённый дизайн, адаптированный под мобильные устройства

ispmanager

Ispmanager для роста продаж: как извлечь максимум из нашей партнерской программы



Александр Зинкевич

менеджер по работе с ключевыми партнерами

Какие задачи решает ispmanager для партнеров?



Привлекайте новых клиентов

Даже новички смогут самостоятельно управлять сайтами с ispmanager в графическом интерфейсе



Повышайте средний чек

Клиенты, которые пользуются ispmanager, легко переходят с shared на VPS/VDS, так как дизайн панели унифицирован для всех версий



Снижайте нагрузку на техподдержку

С ispmanager у каждого клиента одинаковые инструменты для управления хостингом. В результате техподдержка тратит меньше времени на изучение проблемы



Наше решение ваша прибыль

До 60% на ispmanager До 20% на SSL-сертификаты и модули

Стали партнером, а панель управления берут редко?

01

«Ломаный» путь клиента.

При заказе VPS/VDS/Облачного сервера возможность заказа ПУ неочевидна или вовсе недоступна

03

Отсутствие полного списка актуального ПО.

На текущий момент ispmanager поддерживает более 8 ОС. Партнеры зачастую предлагают 2-4

02

Отсутствует полная автоматизация.

Клиент может столкнуться с тем, что устанавливается просто образ с панелью без ее активации

04

Рекомендации бесплатных решений.

Такая ситуация редкая, но иногда встречается среди некоторых ОТП Как результат:

Провайдер теряет 20-50% заказов



Какой должна быть та самая идеальная представленность ispmanager?



Возможность заказа ispmanager с целевыми услугами должна быть максимально заметна



Должны быть доступны все версии ПУ



Клиент должны понимать ключевые отличия lite, pro, host



После оплаты клиент должен получить готовую услугу. Сервер с установленной ОС и установленной, активированной лицензией ПУ



В первом письме клиент должен получить все данные для работы с сервером и ПУ

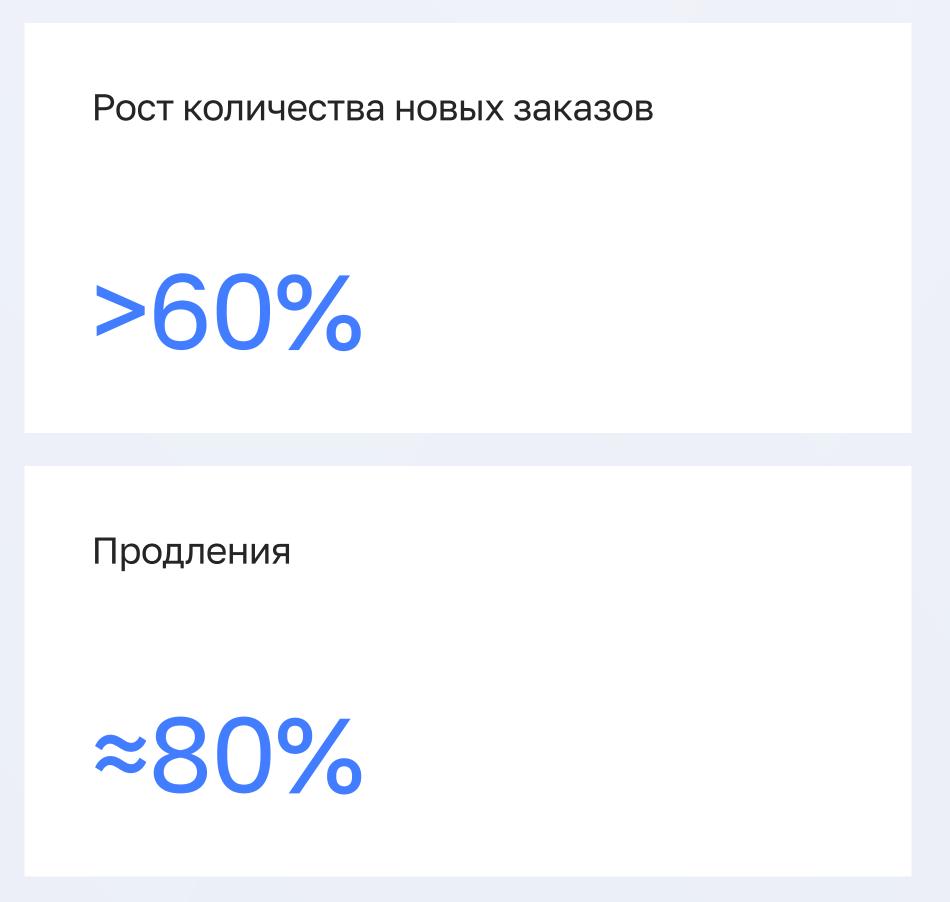


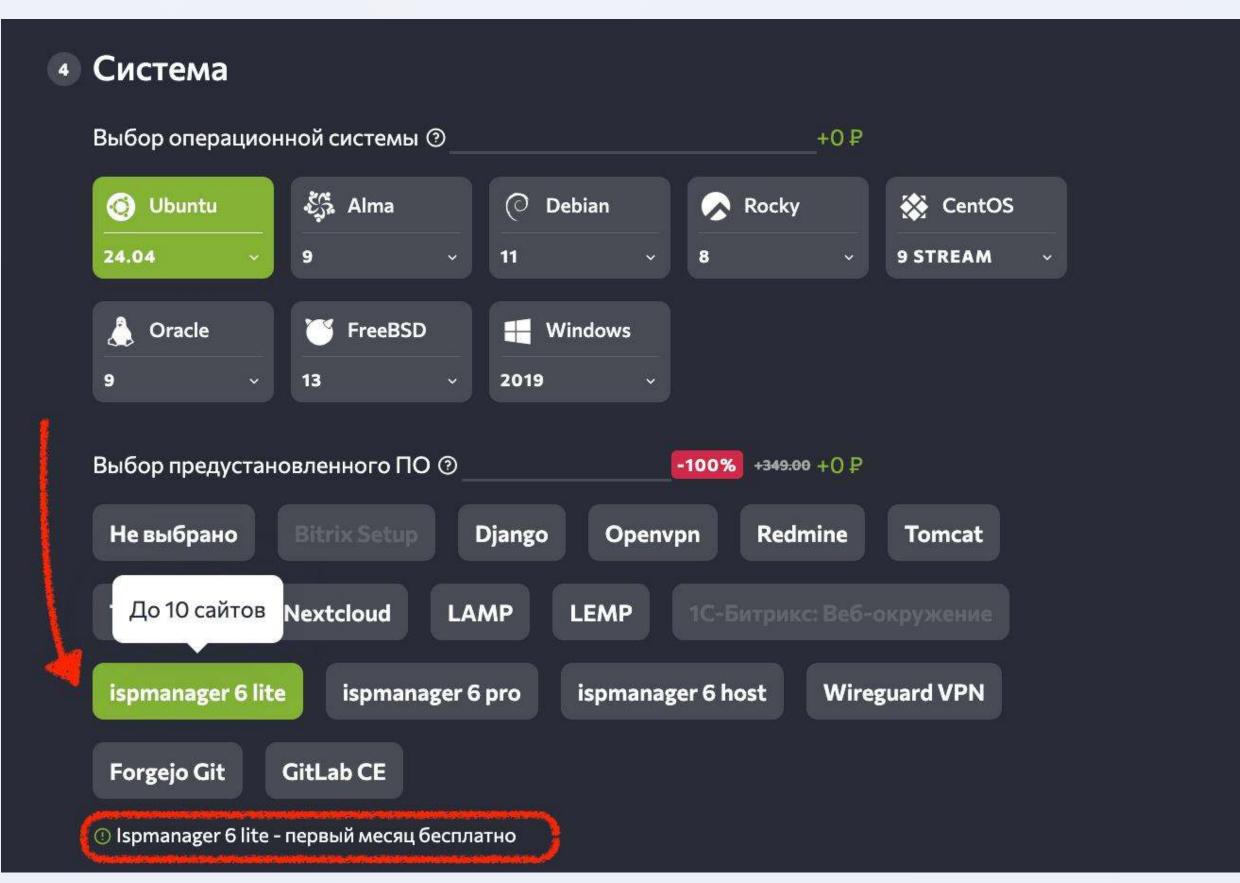
Хороший бонус - ссылки на документацию по началу работы с панелью

ispmanager Кейсы провайдеров: варианты размещения панели и результаты



Ispmanager на главной странице конфигуратора. Постоянная акция для новых клиентов





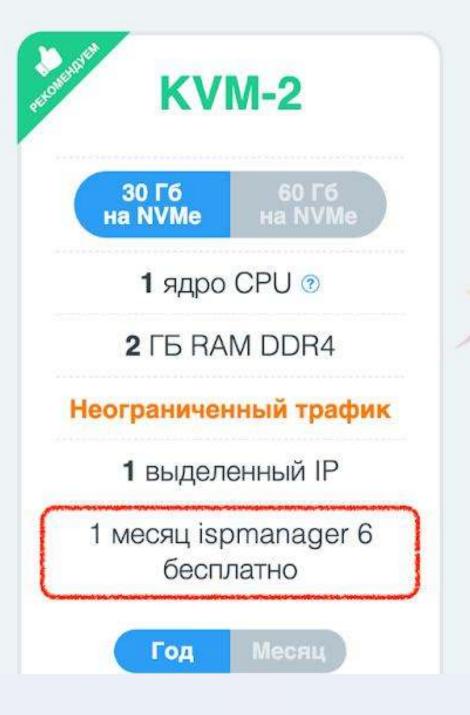
Ispmanager на главной странице конфигуратора. Постоянная акция для новых клиентов

Ежемесячно более 100 новых заказов лицензий ispmanager





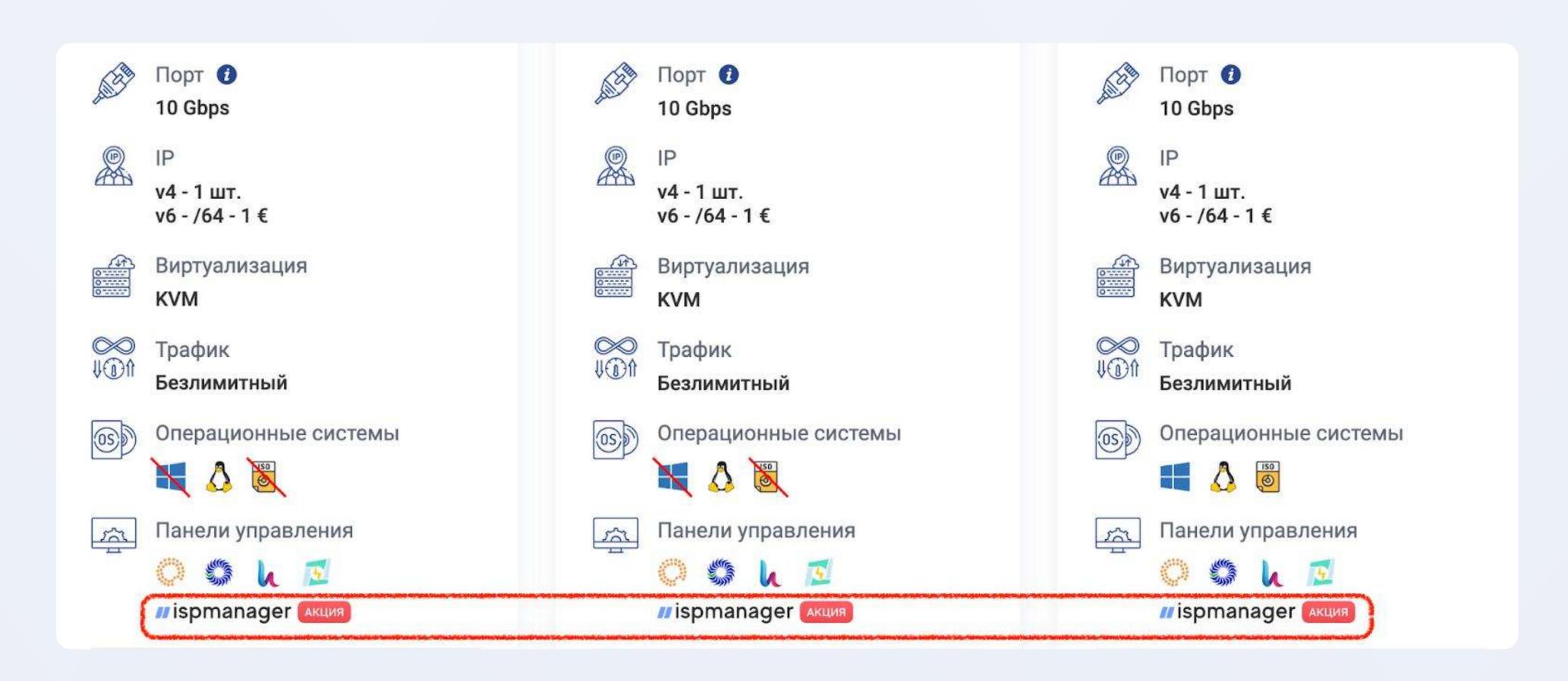






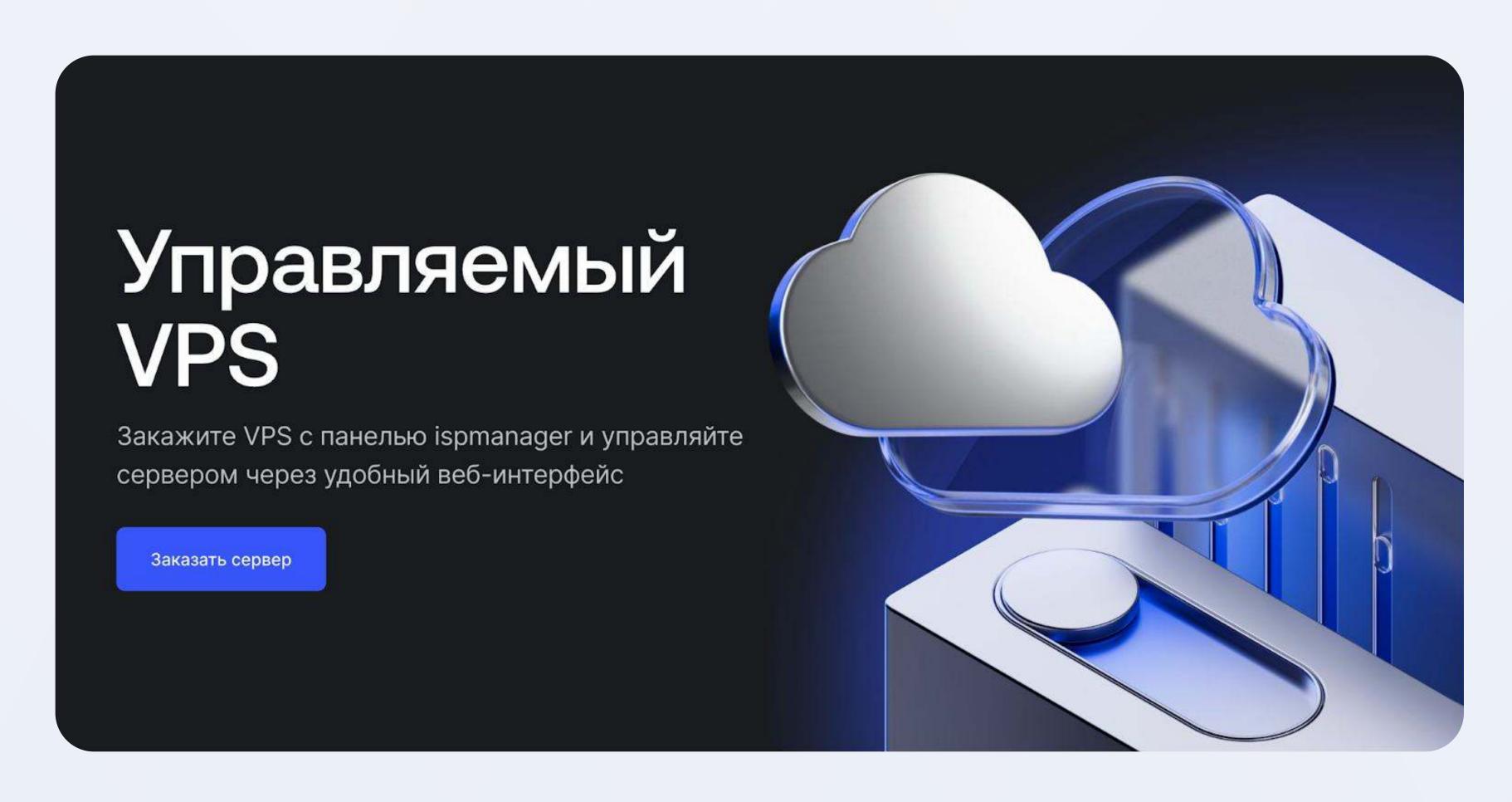
Ispmanager со всеми доступными тарифами и постоянным акционным предложением

Ежегодный рост активных лицензий >50%



Выделение отдельной группы тарифов с предустановленным ispmanager

Сокращение клиентского пути до 2 шагов. Ежемесячный рост новых заказов >60%



Исключение альтернативных решений

Унификация клиентов и снижение нагрузки на ОТП



Чем мы помогаем



Прохождение СЈМ и формирование рекомендаций по улучшению представленности



Запуск совместных маркетинговых активностей



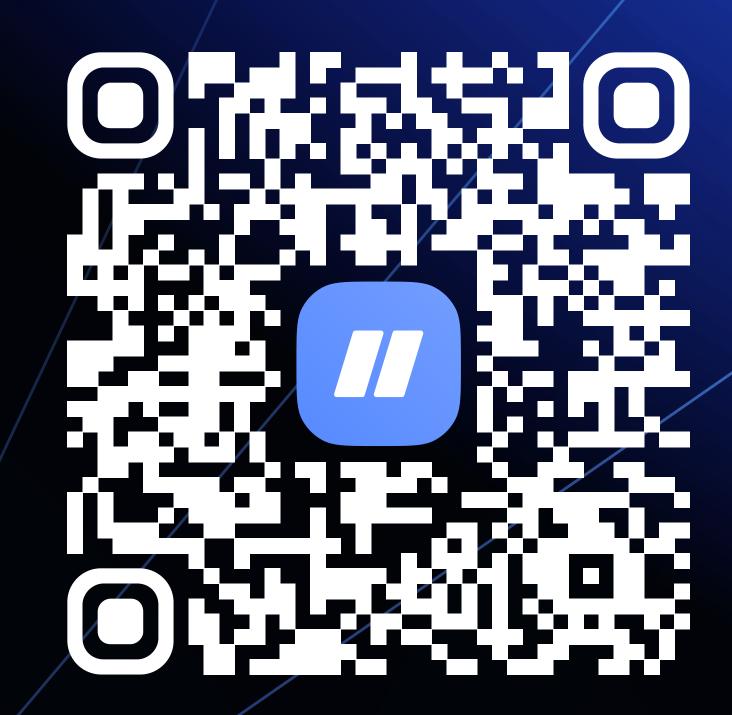
Расширение партнерского портфеля за счет дополнительных решений



Помощь в настройке автоматизации покупки-активации лицензий



Оперативное внедрение важного функционала на основе ваших голосов в фичреквест



ispmanager



Александр Зинкевич

менеджер по работе с ключевыми партнерами

- a.zinkevich@ispmanager.com
- Wisp_zinkevich